

Ο Έλληνας Logistician στο επίκεντρο της Ελληνικής Επιχείρησης και Οικονομίας.

του Κων/νου Χρ. Αλεξόπουλου

Πρόεδρου Δ.Σ.

Ελληνική Εταιρεία Logistics

Η πρακτική των Logistics και η επιστήμη που απορρέει από αυτή την πρακτική, κινδυνεύουν να απαξιωθούν πριν ακόμα ωριμάσουν ως αγορά και ως επάγγελμα. Ο κλάδος των Logistics κινδυνεύει να βιώσει αυτό που βίωσε και βιώνει ο κλάδος της ποιότητας, αν άμεσα δεν τον περιχαρακώσουμε και θεσμοθετήσουμε. Προσοντολογία, Εκπαίδευση, κατοχύρωση και επαγγελματικά πιστοποιητικά από θεσμοθετημένους φορείς θα επιτρέψουν μια πρώτη περιχαράκωση του επαγγέλματος. Είναι σημαντικό οι ίδιοι οι επαγγελματίες που ασχολούνται με τα Logistics να προωθήσουν την επιστήμη τους, να αποδείξουν την προστιθέμενη αξία που επιφέρουν στις επιχειρήσεις τους, να απαιτήσουν ανταποδοτικά οφέλη, αμοιβές και παροχές ισάξια της προσφοράς τους, να κατοχυρώσουν το επάγγελμα τους δρώντας μέσα στις εταιρείες τους όχι σαν απλά administration στελέχη αλλά ως στελέχη που παίρνουν αποφάσεις, συμβάλλουν στην στρατηγική της εταιρείας τους, προτείνουν και επιβάλλουν αν χρειαστεί δράσεις που θα οδηγήσουν στην ανάπτυξη και εξέλιξη της εταιρείας τους. Όλα αυτά βέβαια για να γίνουν χρειάζεται συνεχής εκπαίδευση, ενημέρωση για εξελίξεις και νέα εργαλεία του κλάδου (όχι μόνο τεχνολογικά αλλά και εργαλεία μάνατζμεντ), θάρρος και πρωτοβουλία, επαγγελματική πιστοποίηση.

- Ο Έλληνας Logistician μπορεί και πρέπει να έχει και αυτός ως βαθμίδα εξέλιξης την Γενική Διεύθυνση μιας επιχείρησης καθώς γνωρίζει καλύτερα από τον κάθε Εμπορικό ή Οικονομικό Διευθυντή και σε βάθος όλες τις διαδικασίες λειτουργίας της εταιρείας, τους υπαλλήλους της, το κόστος λειτουργίας της.
- Ο Έλληνας Logistician δεν είναι ένα επάγγελμα απλής διαχείρισης (administration), είναι management νευραλγικό για μια εταιρεία, όσο νευραλγική είναι και η εφοδιαστική αλυσίδα σε αυτήν,
- Ο Έλληνας Logistician δεν είναι για projects ενός ή δύο χρόνων, για να φτιαχτεί ένα διαμετακομιστικό κέντρο ή ένας αποθηκευτικός χώρος και μετά να αντικαθίσταται από ευέλπιδες αλλά σε κάθε περίπτωση μη έμπειρους νέους,
- Ο Έλληνας Logistician είναι μάνατζερ της πρώτης γραμμής (first line manager) ο οποίος αναφέρεται απευθείας στον Γενικό Διευθυντή και σε κάθε περίπτωση δεν μπορεί να απευθύνεται στον οικονομικό ή τον Εμπορικό Διευθυντή,
- Ο Έλληνας Logistician δεν διαχειρίζεται μόνο την αποθήκη και στην καλύτερη περίπτωση και τις διανομές σε μια επιχείρηση. Διαχειρίζεται ή πρέπει να

διαχειρίζεται τις προμήθειες, την εξυπηρέτηση των πελατών, τις λειτουργίες και την παραγωγή.

- ☑ Ο Έλληνας Logistician πρέπει να αμείβεται εξίσου ανταποδοτικά όσο και ένας Εμπορικός Διευθυντής καθώς σημαντικό είναι μια εταιρεία να πουλάει αλλά εξίσου σημαντικό ή πιο σημαντικό είναι να μπορεί να παραδίδει.
- ☑ Ο Έλληνας Logistician είναι ο μάντζερ «ήρωας» στην σημερινή Ελληνική επιχείρηση καθώς ενώ έχει να επιτελέσει το δύσκολο έργο της διαχείρισης της εφοδιαστικής αλυσίδας παράλληλα πρέπει να αποδείξει και την αξία του μάντζμεντ που πρεσβεύει και εκπροσωπεί.
- ☑ Ο Έλληνας Logistician καλείται να διοικήσει έργα και εμπορευματικές ροές σε μια χώρα όπου δεν έχει ολοκληρωμένη στρατηγική Logistics, σε μια χώρα που τα λιμάνια της κλείνουν χωρίς λόγο την πιο δύσκολη εμπορική χρονική στιγμή της χρονιάς, σε μια χώρα που το μεταφορικό έργο και οι μεταφορές γενικότερα δεν έχουν απελευθερωθεί, σε μια χώρα που εργαλεία - logistics όπως τα εμπορευματικά κέντρα κινδυνεύουν να γίνουν από μύθος παραμύθι, σε μια χώρα που δεν κατοχυρώνει το ίδιο το επάγγελμα και τον επαγγελματία των Logistics και ο οποιοσδήποτε μπορεί να δηλώνει ο,τι και να διδάσκει ο,τι.

Και ενώ όλοι πρεσβεύουν ότι ο κλάδος των Logistics, το επάγγελμα του Logistician, οι υπηρεσίες Logistics ως Εθνικό προϊόν είναι το μέλλον αυτής της χώρας, παρατηρείται ένα άπιστευτο «πλιάτσικο» και υποβάθμιση στην εν λόγω αγορά που οφείλεται ξεκάθαρα:

- ☑ στην εισχώρηση εταιρειών που παρέχουν συγκεκριμένες υπηρεσίες χωρίς εμπειρία και γνώση στο εν λόγω επάγγελμα,
- ☑ σε επαγγελματίες που ξεφυτρώνουν σαν τα μανιτάρια με πτυχία σε Logistics που έχουν δοθεί χωρίς κανέναν έλεγχο στην διδασκαλία των μαθημάτων και την εμπειρία των καθηγητών.
- ☑ σε εταιρείες συμβούλων και συμβούλους οι οποίοι επίσης ξεφυτρώνουν σαν μανιτάρια και οι οποίοι επίσης έγιναν ειδικοί και γκουρού σ'ένα επάγγελμα που το πιο πιθανόν είναι ότι μέχρι ένα χρόνο πριν δεν γνώριζαν την ύπαρξή του.

Αποτέλεσμα όλων αυτών είναι οι εμπορικές και παραγωγικές εταιρείες που ψάχνουν συνεργάτες στα Logistics σε όλα τα επίπεδα (μάντζερ, συνεργάτη 3PL, συμβούλους) να βιώνουν το μέτριο ή το ελάχιστο και στην καλύτερη περίπτωση να μην εμπιστεύονται εξωτερικούς συνεργάτες ενώ στην χειρότερη περίπτωση να απαξιώνουν την αξία της διαχείρισης Logistics στην επιχείρησή τους.

Η Ελληνική Εταιρεία Logistics έχει ξεκινήσει έναν αγώνα ενημέρωσης της Ελληνικής Επιχείρησης έτσι ώστε ο Έλληνας Logistician να βρεθεί στο επίκεντρο της Ελληνικής Επιχείρησης και της Ελληνικής Οικονομίας. Ο Έλληνας Logistician να αναλάβει έργα ανάπτυξης και εξέλιξης τόσο στις επιχειρήσεις όσο και σε Εθνικό επίπεδο. Θα πρέπει να

γίνει σαφές και ξεκάθαρο ότι η χώρα μας έχει και αυτή όπως μια επιχείρηση την δική της Εφοδιαστική Αλυσίδα όπου το κάθε μέρος της πρέπει να διοικείται από μανάτζερ σε Logistics: δημόσιοι οργανισμοί, λιμάνια, σιδηρόδρομος, αεροδρόμια, χρειάζονται τους δικούς τους Logistics Managers.

Ο Έλληνας Logistician θα πρέπει να συνειδητοποιήσει ότι δεν είναι το μανάτζμεντ «ψωροκώσταινα» της Ελληνικής επιχείρησης και θα πρέπει να σταματήσει να λειτουργεί ως έτσι. Οι σύγχρονες επιχειρήσεις χρειάζονται σύγχρονους μανάτζερ, έμπειρους και εκπαιδευμένους που θα διοικούν όλη την εφοδιαστική αλυσίδα, θα προτείνουν και θα επιφέρουν λύσεις. Χρειάζονται ενεργά στελέχη και όχι administration στελέχη. Ο επαγγελματίας Έλληνας Logistician πρέπει όλα αυτά να τα απαιτήσει και επιβάλλει. Μόνο έτσι το επάγγελμα μας θα γνωρίσει πραγματική άνθιση, ανάπτυξη και κυρίως αναγνώριση.